

FARMINFIN



Farming concepts and innovative
funding/financing

FALLSTUDIE

Ebba-Maria Mossagarden



INTRO

Den här fallstudien handlar om Mossagarden, en ekologisk familjegård i Sverige som producerar grönsaker och hampa.

Ebba-Maria Mossagarden, ägare och heltidsbonde, hittade ett sätt att finansiera sina nya planer för sin gård på ett innovativt sätt: hon inrättar en stiftelse som genom systemet med en matchande bank kommer att få medel från andra stiftelser som ska användas med tre år. Hon planerar att finansiera expansionsproduktionen och öka multifunktionella aktiviteter på sin gård. Ebba-Maria är en innovativ bonde, starkt hängiven pedagogisk verksamhet och visionär, som ser jordbruk mer än bara ett yrke. Jordbruk är för henne ett sätt att förändra samhället.

1. JORDBRUKARENS PERSONUPPGIFTER



- ▶ **Namn:** Ebba-Maria Mossagarden.
- ▶ **Födelseår:** 1977.
- ▶ **Kön:** Kvinnlig.
- ▶ **Utbildning:** Ebba-Maria fick ingen kompletterande utbildning.
- ▶ **Ockupation:** Ebba-Maria är heltidsbonde och ägare av Mossagårdens ekologiska gård i Sverige.

2. UPPGIFTER OM JORDBRUKSFÖRETAG

- ▶ **Gårdsplats:** Veberöd, i södra Sverige.
- ▶ **Jordbruksareal i ha:** 60 hektar.
- ▶ **Gårdbeskrivning:** Mossagarden är en ekologisk grönsaksgård som huvudsakligen producerar hampa. Gården producerar också morötter, potatis, grönkål, gurka, frukt, örter.

Det är en familjegård, och dess anor går tillbaka till 1811. Den tillhörde då en av de många gårdar som flyttades från samhället Veberöd inom ramen för den stora markreformen. Mossagården blev ekologisk 1985. MariAnne och Bengt Olson, Ebba-Marias föräldrar var gårdsägare.

Ebba-Maria tog över företaget när hon var 21. Hon är andra generationens bonde. Gården är ekologisk sedan 80-talet.

Mossagården är en multifunktionell gård som utvecklar flera extra kommersiella aktiviteter. Gården har ett eget café och en egen ekobutik. Förutom kvalitetsproduktion erbjuder det försäljning på gården, didaktiska aktiviteter, gröna tjänster och till och med en ekologisk naturinspirerad musikfestival.

Ebba-Maria arbetar tillsammans med sin partner tillsammans med 4 heltidsanställda.

3. FINANSIERING OCH TILLGÅNG TILL FINANSIERING

Ebba-Maria har planer på att bygga ut Mossagårdens gård när det gäller produktion och pedagogisk verksamhet. Detta skulle kräva 200 000 euro i investeringar som hon för närvarande inte har råd med med sin inkomst av att sälja ekologiska grönsaker. Men efter att ha hört om systemet med en matchande bank från sin gårdskonsult bestämde hon sig för att starta en stiftelse, som är på väg att lanseras om en vecka.

Detta fungerar på följande sätt: det finns en matchande bank som länkar stiftelser som är villiga att ge pengar med stiftelser som söker pengar för att investera i hållbara projekt. Matchningen sker över hela världen genom artificiell intelligens.

Efter att ha skapat stiftelsen kommer hon att få medel från andra stiftelser, som måste användas inom 3 år. Fördelen med att skapa en stiftelse är att det är lättare att få medel, jämfört med att ha företagets status. Dessutom behöver stiftelser inte betala skatt.

Utmaningen med denna modell är att skriva ansökan för att sätta en grund är tidskrävande.

Enligt Ebba-Maria är de viktigaste effekterna av denna innovativa finansieringsmodell: riskminskning, inkomstökning, tillfredsställelse av personliga bekymmer.

Ebba-Maria är medlem i många nätverk, bland annat miljö- och lantbruksorganisationer. Dessutom samarbetar hon med många innovationsnätverk och universitet.

Ebba-Maria har många planer för sin gårds framtid när grunden väl kommer att inrättas. Hon vill utöka produktionen av hampa, öka utbildningsverksamheten runt gården (inrätta utbildningsprogram för både konventionella och ekologiska bönder, workshops för medborgare om autoproduktion, trädgårdsarbete, näring, utflykter, fler festivaler), bjuda in gästkockar i gårdsrestaurangen och utöka jordbruksturismverksamheten.

– Jobba med direktförsäljning till konsumenter, kolla marknaden och se vad folk vill ha. Var inte rädd för att skapa nya produkter – folk älskar det! Var en engagerad och engagerad bonde. Leta efter stöd från befintliga system i ditt land, till exempel jordbruksorganisationer. Arbeta inte med investerare i första hand! De flesta av dem vill se ekonomiska resultat före miljö- eller utbildningsresultaten – som enligt min mening har ett ännu större värde. Dessutom är du friare och mer självständig i dina beslut. Jag har sett många exempel där investerare, efter att ha erbjudit ekonomiskt stöd till människor för att skapa produkter, sedan stal idén och förde bort upptrinnarna.

4. UTBILDNINGSBEHOV OCH SLUTSATS

- **Utbildningsupplevelser och luckor:** Ebba-Maria fick ingen särskild utbildning om gårdsskötsel. Enligt henne behöver du inte specifika färdigheter för att fortsätta en aktivitet som hennes, men engagemang och att vara öppen för lärande genom att göra, utan att vara rädd för att göra misstag.

Vad hon skulle vilja förbättra professionellt är förmågan att anställa människor på rätt sätt och skapa ett starkare team.

- **Slutliga överväganden:** Ebba-Maria är ett exempel på innovativ modern bonde: hon är miljömedveten, med en självlärd attityd, starkt passionerad för sitt jobb och öppen för nya idéer. Hon är mycket visionär och planerar att genomföra många nya projekt. Hon vill skapa en stiftelse för att finansiera sina nya projekt på ett innovativt sätt och hon verkar inte bry sig om eventuella risker.

Hennes gård är starkt multifunktionell och följer modellen för jordbruksturism: den har ett kafé, en direktförsäljningsbutik, där hon organiserar utbildningsworkshops, utflykter och till och med musikfestivaler.

Hon tror på den omvälvande kraften i jordbruksutbildning för medborgarna och när hon väl kommer att få stiftelsen inrättad vill hon investera i den riktningen.



PROJEKTPARTNERS

**HOF UND
LEBEN**

Hof Und Leben (HuL), Tyskland
www.hofundleben.de



On Projects Advising (OnP), Spanien
www.onprojects.es



Folkuniversitetet (FU), Sverige
www.folkuniversitetet.se



Agricoltura E' Vita (AéV), Italien
www.agricolturavita.it



The Association of Private Farming of
Czech Republic (APF CR),
Tjeckien
www.asz.cz

Asociace
soukromého
zemědělství ČR



Union de agricultores y ganaderos
- jóvenes agricultores de Jaén
(COAG-Jaén), Spanien
www.coagjaen.es

PROJEKTLEDARE

Sociala medier

Facebook: [@farminfin](https://www.facebook.com/farminfin)
Twitter: [@farminfin](https://twitter.com/farminfin)

Projektets hemsida

www.farminfin.eu



The European Council of Young Farmers
(CEJA), Belgien
www.ceja.eu



Medfinansierat av
EU-programmet
Erasmus+

Finansieras av Europeiska unionen. Europeiska kommissionens stöd för framställningen av denna publikation utgör inte ett godkännande av innehållet som endast återspeglar upphovsmännens åsikter, och kommissionen kan inte hållas ansvarig för någon användning som kan göras av informationen som finns däri. Projektnummer: 2019-1-BE01-KA202-050397